



PRESSEINFORMATION

VMware eröffnet Online-Portal für Virtualisierungs- und Cloud-Lösungen

VMware Solutions Exchange ermöglicht es Kunden gemeinsame Lösungen durch den direkten Kontakt zu Partnern und Entwicklern zu entdecken, diskutieren und bewerten

München, 30. Januar 2012 – Mit [VMware Solutions Exchange](#) eröffnet VMware einen virtuellen Marktplatz für Virtualisierungs- und Cloud Computing-Lösungen. Das Self Service-Portal ist eine zentrale Anlaufstelle für Kunden, Partner und Entwickler, die den Prozess der Evaluation und der Auswahl von Geschäftslösungen vereinfacht.

Neuer Weg für Private- und Public Cloud-Lösungen

- VMware verfügt über ein Ökosystem mit mehr als 2.000 Technologiepartnern. Diese Partner stellen zusammen mehr als 3.500 Applikationen und 6.000 IT-Infrastrukturlösungen bereit, die mit dem VMware Produktportfolio kompatibel sind.
- VMware Solutions Exchange bietet Partnern und Entwicklern, die Lösungen auf Basis des VMware Portfolios entwickeln, eine zentrale Anlaufstelle, um ihre Produkte zu vermarkten und potentiellen Kunden zu präsentieren.
- Social Media hat die Art und Weise, wie User im Internet nach Informationen suchen und Inhalte entdecken und teilen, nachhaltig verändert. Die Interaktion zwischen Usern und das Feedback der Community spielen heute eine wichtige Rolle.
 - Davon inspiriert, bietet VMware Solutions Exchange Kunden Recherche-Tools und Multimedia-Inhalte sowie die Möglichkeit sich mit Partnern und Entwicklern direkt auszutauschen, um die richtige Lösung für ihr Unternehmen zu finden.

Weitere VMware Solutions Exchange Features:

- Partner und Entwickler können ihre Lösungen präsentieren und sie mit Multimedia-Inhalten ergänzen. Es besteht die Möglichkeit YouTube-Videos und Produktübersichten einzubinden, Technologien nach Kategorien zu selektieren, Testversionen und Whitepaper zum Download bereitzustellen, Produkt-Screenshots, Architektur-Blueprints und weiteres Marketingmaterial anzubieten.

- Partner und Entwickler haben die Möglichkeit, einen Überblick über ihre Lösungen, die Kompatibilität zu VMware und Dritt-Anbietern sowie ihre VMware-Zertifizierung mit dem VMware Ready Logo und ihre Kontaktinformationen zu präsentieren.
- Kunden jeder Größe, von Mittelständlern (KMUs) bis hin zu Enterprise-Unternehmen, können neue Lösungen entdecken, direkt mit Partnern und Entwicklern in Kontakt treten, sich nach Lizenzen und Demo-Software erkundigen oder Support- und Kaufanfragen einreichen.
- Darüber hinaus bietet VMware Solution Exchange ein Ratingsystem für gekaufte Lösungen und die Möglichkeit, schriftliche Erfahrungsberichte abzugeben. Zudem können bestimmte Versionen von Partnerlösungen bewertet werden.

Benutzeroberfläche

- Die Homepage von VMware Solutions Exchange zeigt Rankings von VMware Partnern und Entwicklern.
- Lösungen von Partnern und Entwicklern sind nach Technologie, Industrie und den VMware-Produkten, mit denen sie kompatibel oder in die sie integriert sind, kategorisiert.

Parag Patel, Vice President Global Strategic Alliances, VMware

„Mit VMware Solution Exchange bieten wir unserem Partnernetzwerk einen zentralen Marktplatz, um ihre Lösungen vorzustellen und direkt mit Kunden in Kontakt zu treten sowie ihren Vertrieb voranzutreiben. Unseren Kunden hilft es schnell und einfach die benötigten Informationen zu finden, die sie bei ihrer Kaufentscheidung unterstützen. Außerdem möchten wir unsere Technologiepartner dabei unterstützen, gemeinsame Lösungen auszuliefern und zu verwalten und das alles an einem einzigen Ort.“

Partner-Statements

Weitere Informationen

- Besuchen Sie [VMware Solution Exchange](#)
- Folgen Sie VMware auf Twitter [@VMware](#)
- Twitter Hashtag: #VMwareVSX
- VMware auf Facebook: <http://www.facebook.com/vmware>
- VMware YouTube Channel: <http://www.youtube.com/VMwareTV>

Über VMware

VMware bildet mit seinen Lösungen für die Virtualisierung und Cloud-Infrastrukturen die Basis für das Computing von morgen. Unternehmen jeder Größe haben mit Virtualisierungslösungen von VMware die Möglichkeit, ihre IT zu verschlanken und im Management zu vereinfachen sowie im Hinblick auf Prozesse und künftige Geschäftsentwicklungen flexibel und hochverfügbar zu gestalten – egal ob auf externen oder eigenen Plattformen. Kunden vertrauen der führenden Virtualisierungsplattform VMware vSphere, um Investitionen und laufende Ausgaben einzusparen, Business Continuity zu garantieren, ein höheres Sicherheitsniveau zu erreichen und ökologische Ziele wie Energieeinsparung umzusetzen. Mit mehr als 250.000 Kunden, über 25.000 Partnern und einem Umsatz von 2,9 Milliarden US-Dollar in 2010 ist VMware weltweiter Marktführer für Virtualisierung, das Thema mit fortwährend oberster Priorität für CIOs.

VMware hat seinen Firmensitz in Palo Alto, Kalifornien. Die deutsche Niederlassung des Unternehmens befindet sich in München. Weitere Informationen finden Sie unter www.vmware.de.

Weitere Informationen

Pressekontakt

Maisberger GmbH

Michaela Holzer / Katharina Thiemann

Claudius-Keller-Straße 3c

81669 München

089 - 41 95 99 - 23 / - 85

089 - 41 95 99 - 12

vmware@maisberger.com

www.maisberger.com